

田中電子株式会社

小売業

代表取締役社長 田中 秀司 (たなか しゅうじ)

Profile > 平成2年2月生まれ。27歳。ベンチャー企業での営業職を経て、平成24年9月入社。平成29年6月代表取締役就任。趣味は中学校時代から続けている卓球。弊社の部活動で、社員と一緒にラケットを握ることもある。

100年企業を創る

弊社は今から30年以上前、NTTが民営化で誕生した翌年の昭和61年に漁業船舶用の通信装置の開発・製造・販売を目的に設立され、その後携帯電話の販売へと移行しました。

現在は大手通信事業者の1次代理店として「auショップ」の運営をはじめ、複数の通信業者を扱う併売店「PCサテライト」、UQモバイルの専門店「UQスポット」を展開し、着実に業績を積み重ねています。

創業者である会長の意思を受け継ぎ、業界日本一の会社を創り、さらには100年企業を創る為に、平成29年6月に2代目として代表に就任しました。

携帯電話マーケットは、未来のある素晴らしい業界です。

「ライフライン」は必要不可欠な存在です。電気・ガス・水道・「通信」。携帯電話はライフラインの中で、唯一、個人に普及しているインフラと言えます。その安定性に加え、様々な業界を取り込んできたパワーも持ち合わせています。

にもかかわらず、業界の歴史が浅く、まだまだ変化していく業界ですから、若く熱意のある方が活躍する上で、こんなに素晴らしい世界は無いと思います。

充実した研修で営業方法や知識を習得

ショップでは、常に新しい知識を習得してお客様のご要望にお応えしていかな

ければなりません。さらには、販売業である以上、営業スキルに日々磨きをかけていく事も必須です。

営業や販売という職種に対して、大変そう…などのネガティブな印象を持っている方も少なくないと思います。しかし、それはシンプルに「やり方がわからないから」だと私は思います。弊社では、研修の量を重要視しており、営業・販売に必要な基本的な知識、ノウハウを、私自身が直接研修の場で教育しています。

営業・販売というのは「本当に素晴らしい職業」です。お客様に、欲しいと思って頂けるようなコミュニケーション能力を磨く事は、ロボットやAIにも代替されない能力を磨く事だと考えています。

業界日本一が目標

弊社の社是は「社業を通して心育て、豊かで健全な社会発展に貢献する」です。社員の真のコミュニケーション力を伸ばし、地域のお客様との信頼関係を深めていく事が、社会貢献に繋がります。

業界No.1の企業となることこそが、社会貢献する心を育てることであり、それがより豊かで健全な社会の発展となると信じています。

また、業界の模範となるショップづくりを通じて、ショップで働くことの誇りと意義を高めていきたいと考えています。

5G通信等、通信の世界は、まだまだ進化していきます。通信インフラは、変化の激しいライフラインである以上、「ショップ網」によって完成しているインフラです。しかし、携帯ショップの運営品質は、全国的に見るとまだまだ課題がある(伸びしろがある)状況だと思えます。

よって、私達は、業界日本一を目指して、今後も携帯ショップの理想的な姿を追求し、さらには日本中の携帯ショップに、理想的な姿を普及させ、携帯ショップを含めた日本の通信インフラが、世界の模範となる状態にする事が使命であると考えています。



千葉・茨城に直営店を現在12店舗展開。仕事を終えた後や休日を利用して「野球」「バスケ」「テニス」「卓球」「ヨガ」などの部活動が盛んに行われている。

田中電子株式会社 TSR企業コード: 32-053291-7
 所在地: 〒275-0002 千葉県習志野市実籾4-34-10
 TEL: 047-475-3010 URL: <https://www.tanakadenshi.co.jp>
 創業: 昭和59年8月 事業内容: 携帯電話販売業



業界日本一を成し遂げ 百年企業を目指す